

*"Ook in deze tijd
moet je ondernemen"*



Glasgroep Spliet & de Waal Buchsbaum (GSWB)

"We zijn graag een beetje eigenwijs"

Een zakelijke rubriek voor klanten van Rabobank De Liemers. Dan verwacht je niet meteen naar het Utrechtse Lopik te worden gestuurd. Maar de daar gevestigde Glasgroep Spliet & de Waal Buchsbaum (GSWB) bankiert wel degelijk in de Liemers.

En dus reizen we vandaag af naar de plaats van de beroemde zendmast, waar directeur Marijn van den Ingh ons al staat op te wachten. Samen met broer Matthieu vormt hij de directie van de Glasgroep die al driehonderd jaar bestaat. De laatste drie generaties is het bedrijf in handen van familie Van den Ingh. Maar eerst toch nog even die prangende vraag. Hoe komt een bedrijf uit het midden van het land in de Liemers terecht? "Wij doen als familie al jaren zaken met Jan Ummenthum, de directievoorzitter van Rabobank De Liemers", legt Marijn van den Ingh uit. "Ik heb vertrouwen in hem en in de mensen bij Rabobank De Liemers. Bij bankieren draait alles om vertrouwen. Daarbij doe ik graag zaken met een lokale bank. Vandaar!" Terug naar het bedrijf met de mooie naam Glasgroep Spliet & de Waal Buchsbaum. In 1692 begint de geschiedenis in het centrum van Utrecht. Een oude foto aan de wand is de

stille getuige. "Het begon ooit als glashandel en drogist", vertelt Matthieu, die inmiddels ook is aangeschoven. "Tegenwoordig draait hier alles om glas."

Grootste voorraad

Anno 2013 telt GSWB 140 medewerkers en drie vestigingen in Utrecht, Assen en Lopik. De klanten komen uit binnen- en buitenland. GSWB is een glasgoothandel met de grootste voorraad glas van Europa en veel bijzondere projecten op haar naam. "Heel recent hebben we bijvoorbeeld in het Rijksmuseum vijftien plafonds van glas voorzien. Boven De Nachtwacht zie je nu ons glas. Toch een aardig detail. Maar we hebben veel meer mooie projecten! Zo vind je ook glas van ons terug in De Hermitage en verschillende stationsgebouwen." Bij GSWB kun je voor zeshonderd verschillende glassoorten terecht. Van veiligheidsglas en

isolatieglas, tot gelaagd glas en brandwerend glas. Opvallend is dat er zo veel op voorraad ligt. Marijn van den Ingh: "We zijn graag een beetje eigenwijs en doen het anders dan anderen. Terwijl iedere econoom roept dat je de voorraden klein moet houden, zorgen wij juist dat we voldoende hebben. Daardoor kunnen wij meestal binnen een dag leveren. Als bedrijf moet je je onderscheiden. En natuurlijk hebben ook wij een dip gehad. Dat was in 2008. Maar als familiebedrijf raak je niet meteen in paniek. Wij kunnen een paar jaar door komen zonder winst te maken en inmiddels groeien we weer. We zijn op dit moment bezig met het bouwen van een (gelaagd) glasfabriek, onze grootste investering ooit. We bouwen zelfs een nieuwe hal, waarin we straks zelf glas gaan samenstellen. Want dat is belangrijk. Ook in deze tijd moet je ondernemen..."